

ETHENEA Independent Investors S.A. ist eine bankenunabhängige Kapitalverwaltungsgesellschaft mit Sitz in Luxemburg. Das Unternehmen ist auf das aktive Management von Multi-Asset-Fonds spezialisiert und bietet attraktive Investmentlösungen für verschiedene Anlegerprofile: risikominimiert, ausgewogen, aktienfokussiert und opportunistisch.



ETHENEA

Kapitalerhalt und die Erzielung langfristig stabiler Renditen sind dabei wesentliche Bestandteile der Anlagephilosophie von ETHENEA. Diesen Anspruch setzt das Fondsmanagement durch eine flexible Asset Allokation über verschiedene Sektoren und Anlageklassen konsequent um. Zudem sind ESG-Kriterien ein wichtiger Bestandteil der Investmentprozesse aller Fonds (Artikel 8 SFDR).

Weitere Informationen sowie rechtliche Hinweise finden Sie unter ethenea.com.

Praktikant*in / Werkstudent*in (m/w/d) für den Bereich Marketing & Communication / Business Development Services

Dein Profil:

Du bist neugierig, analytisch und hast Lust, Marketing und Business Development nicht nur theoretisch, sondern **hands-on** zu erleben. Du studierst idealerweise Betriebswirtschaft, Marketing, Kommunikation, oder ein vergleichbares Fach – entscheidend ist aber vor allem deine Motivation.

- Du hast ein gutes Gespür für Kommunikation, Storytelling und Markenauftritt
- Social Media (insbesondere **LinkedIn** und **Instagram**) ist für dich mehr als nur Scrollen – du verstehst, wie Reichweite und Relevanz entstehen
- Du arbeitest strukturiert, denkst analytisch und hast Freude daran, Dinge zu optimieren
- Erste Erfahrungen mit CRM-Systemen (z. B. **HubSpot**) oder Marketing-Tools sind ein Plus, aber kein Muss
- Du arbeitest selbstständig, zuverlässig und hast Lust, Verantwortung zu übernehmen

Deine Aufgaben:

Du wirst fester Bestandteil unseres Marketing- und Business-Development-Teams und arbeitest direkt an Themen, die den Unternehmenserfolg beeinflussen:

- **Social Media Management:** Unterstützung bei der Planung, Erstellung und Analyse von Content für LinkedIn und Instagram – von Markt-Insights bis zu Branding-Themen
- **Neukontakt- & Marktanalyse:** Recherche und Identifikation potenzieller Neukunden, Partner und relevanter Marktsegmente
- **Kundenanalyse:** Analyse bestehender Kundenstrukturen, Zielgruppen und Bedürfnisse zur gezielten Weiterentwicklung unserer Ansprache
- **Optimierung der Customer Journey:** Analyse und Verbesserung von Kunden-Touchpoints entlang der gesamten Customer Journey
- **CRM & Marketing Automation:** Mitarbeit beim Aufbau und der Optimierung von Workflows in HubSpot, inklusive Lead-Management und Kampagnen
- **Lead Onboarding & digitale Betreuung:** Begleitung identifizierter Neukontakte vom Erstkontakt über das strukturierte Onboarding bis hin zur digitalen Betreuung entlang definierter Schritte der Customer Journey
- **Strategische Projekte:** Unterstützung bei Business-Development-Initiativen, Präsentationen und Marktanalysen

Die Aufgaben sind abwechslungsreich, praxisnah und bieten dir viel Raum, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.

Was dich erwartet:

ETHENEA Independent Investors ist eine unabhängige Investmentgesellschaft mit einem hohen Anspruch an Qualität, Strategie und Transparenz. Bei uns arbeitest du nicht „nebenbei“, sondern mittendrin.

- Ein steiles Lernumfeld an der Schnittstelle von Marketing, Vertrieb und Strategie
- Direkte Zusammenarbeit mit erfahrenen Investment- und Marketing-Profis
- Viel Eigenverantwortung und die Möglichkeit, Prozesse aktiv mitzugestalten
- Ein professionelles, kollegiales Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Tiefe Einblicke in die Welt der Kapitalmärkte und des Asset Managements

Wenn du Lust hast, Marketing und Business Development in einem anspruchsvollen, internationalen Umfeld kennenzulernen und aktiv mitzugestalten, freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen.

Bitte sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an hr@haron-services.com.

ETHENEA Independent Investors S.A.

16, rue Gabriel Lippmann
5365 Munsbach, Luxemburg